



Die Messer Industriegase GmbH ist als deutsche Tochtergesellschaft der Messer SE & Co. KGaA für das Geschäft mit Industrie-, Spezial- und Medizingasen in Deutschland zuständig. Neben der reinen Lieferung dieser Gase sind wir auch daran interessiert unseren Kunden Lösungen für Probleme in ihren Prozessen anzubieten und betreiben hierfür ein eigenes Technikum für die verschiedenen Gebiete der Anwendungstechnik.

Zur Betreuung unserer Bestandskunden und zur Gewinnung von Neukunden suchen wir einen

Technischen Verkäufer (m/w/d) von Industriegasen in der Schmelzmetallurgie + Wärmebehandlung

Referenz-Nr. 02/25

Sie werden – aufgrund Ihrer Expertise – der erste Ansprechpartner für alle Belange unserer Kunden rund um den Einsatz von Industriegasen und Brennertechnologien in der Metallurgie und Wärmebehandlung sein. Im Zusammenspiel mit den Kollegen aus der Hochtemperatur-Anwendungstechnik werden Sie kundeneigene Probleme identifizieren und maßgeschneiderte Lösungen für den Einsatz von Industriegasen erarbeiten.

Was wir in dieser Position von Ihnen erwarten:

- selbstsicheres Auftreten und Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden und Kollegen
- starke Eigeninitiative bei der Gewinnung von Neukunden in enger Zusammenarbeit mit den Experten der Strategischen Anwendungstechnik Metallurgie der Messer SE & Co. KGaA
- serviceorientierte Betreuung des Kundenstamms
- Erarbeitung von qualifizierten Angeboten für Gaseversorgung und Hardware (z.B. Brennern)
- deutschlandweite Kundenbesuche
- Pflege von Kundendaten in Salesforce
- Beobachtung des Marktes, Identifikation von möglichen Neukunden und Wachstumsgebieten
- Realisierung von abgestimmten Umsatz- und Ergebniszielen in der Akquise von Neukunden bzw. der vertraglichen Absicherung von Gaseneubedarfen bei Bestandskunden

Unser Angebot:

- eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit in einem erfolgreichen und wirtschaftlich stabilen Unternehmen
- ein professionelles, motiviertes Team, bei dem Ihr Engagement geschätzt wird, Sie schnell Verantwortung übernehmen und Sie sich weiterentwickeln können
- ein sicherer Arbeitsplatz mit einem unbefristeten Vertrag
- eine sehr attraktive Vergütung mit Erfolgsbeteiligung
- 30 Tage Urlaub, Sonderurlaubs- und Bildungsurlaubanspruch
- betriebliche Altersversorgung, Langzeitkonten
- Bezuschussung von Diensträdern und Tickets für den öffentlichen Nahverkehr sowie Fitness Zuschuss
- Einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- 100% Homeoffice; abzüglich Kundenbesuche und gelegentliche Dienstreisen zu den Standorten der Messer SE & Co. KGaA

Ihr Profil:

- Expertise oder langjährige Berufserfahrung in der Metallurgie/Wärmebehandlung/Werkstofftechnik und idealerweise auch in der Industriegasebranche
- ausgeprägte Eigeninitiative, Kundenorientierung sowie Leistungsbereitschaft und Resilienz
- Kontaktfreude, sicheres Auftreten und Überzeugungsvermögen/Kommunikationsstärke, hohe
- soziale Kompetenz und Organisationstalent
- sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Fühlen Sie sich angesprochen und sind an dieser Stelle interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-mail (in PDF format, max. 2 MB) an bewerbungen.de.migg@messergroup.com
Informationen zum Unternehmen und weitere Stellenangebote finden Sie auf www.messer.de/stellenanzeigen

>> Unsere Datenschutzhinweise finden Sie unter www.messer.de/datenschutz

Messer ist der weltweit größte in Privatbesitz befindliche Spezialist für Industrie-, Medizin- und Spezialgase. Unter der Marke „Messer - Gases for Life“ bietet das Unternehmen Gase und Dienstleistungen in Europa, Asien und Amerika an. Die Zusammenarbeit der mehr als 11.500 hochqualifizierten internationalen Mitarbeiter ist von gegenseitigem Respekt geprägt. Besonderes Augenmerk legt Messer auf Vielfalt und Inklusion.